

POWERCLASS

La Ciencia Mística de las
Ventas en 8 pasos



LA ÉLITE
CONSCIENTE



OBJETIVO DE ESTA FORMACIÓN

Que aprendas a vender con claridad, alma y magnetismo sin sentirte falsa, forzada o incoherente.

Que desbloquee aquello que no permite que tu mensaje llegue y tu proyecto avance.

Que conectes con la energía de la venta magnética



SARAY FANEGO

Revolucionaria. La mayor enemiga de tus excusas. Formadora, guía y referente en el mundo del **despertar de la conciencia**.

Más de **7 años de experiencia**, miles de alumnos impactados.

CEO de la comunidad **Damas Alfa y Diosas Fitness**.

Experta en **mentalidad, autoconocimiento y emprendimiento consciente**.

Reventadora de la Matrix de control



La Ciencia Mística de las **Ventas en 8 pasos**

1. DESPIERTA EL GEN EMPRENDEDOR
2. VENTAS: QUÉ SON Y POR QUÉ SE TE DAN TAN MAL
3. VENTAS FEMENINAS VS. VENTAS MASCULINAS
4. CONECTA CON EL ESPÍRITU DE TU PROYECTO
5. CONOCE EL CAMPO ENERGÉTICO BLOQUEADO EN TU PROYECTO
6. EL DENOMINADOR COMÚN EN TODAS LAS VENTAS: DINERO
7. CLARIDAD, ESTRATEGIA Y ESTRUCTURA
8. PLAN DE ACCIÓN

A woman with dark, wavy hair, a nose ring, and face paint (including a horizontal line across her cheek and a dot near her eye) is pointing her right index finger towards the viewer. She has a determined expression. The background is dark with some blue and white light streaks.

1. DESPIERTA EL GEN EMPRENDEDOR

Has decidido vender: despierta el gen emprendedor o dedícate a otra cosa

EMPRENDER ES UN ESTILO DE VIDA BASADO EN PILARES FUNDAMENTALES:

- Aceptación de la pérdida
- Capacidad de reinventarse
- Innovación y constancia
- Entrega absoluta a la misión
- Resiliencia y actitud estoica
- Trascender el ego
- Mentalidad de crecimiento
- Saber sentirte seguro en la incertidumbre
- Aceptación de las estaciones
- Constante aprendizaje y formación
- Dejarse guiar y ayudar por mentores y mentoras





VENDER SIN VENDER NO ES DEJAR DE OFRECER ES DEJAR DE FORZAR(TE)

Es convertirte en alguien tan claro, tan alineado, tan magnético, tan entregado y apasionado...
que la venta ocurre como un acto natural





2. EMPRENDIMIENTO = VENTAS

Ventas: ¿Qué son y por qué se te dan tan mal?



VENTAS

Desmontemos tus bloqueos: Miedo a cobrar. Vergüenza al ofrecer. Sensación de no valer. Síndrome del impostor.

No es que no sepas vender, es que te enseñaron a hacerlo desde la desconexión y sin haber trabajado tus heridas.



LAS HERIDAS EMOCIONALES EN LAS VENTAS

1. ABANDONO

2. RECHAZO

3. HUMILLACIÓN

4. TRAICIÓN

5. INJUSTICIA

ABANDONO

“POR FAVOR, QUÉDATE”

Personaje: La Dependiente

En la venta se manifiesta así:

- Baja los precios para que no la dejen.
- Da más de lo que el cliente pidió, por miedo a no ser suficiente.
- Regala sus servicios, hace descuentos sin sentido.
- Tiene miedo a poner límites si el cliente duda o se queja.
- Tiende a forzar el vínculo emocional para retener al cliente.



RECHAZO

“MEJOR NO MOLESTO”

Personaje: El Inexistente

En la venta se manifiesta así:

- No ofrece, no invita, no comunica su oferta con claridad.
- Se esconde antes de hacer el pitch, teme ser juzgada.
- Le cuesta decir el precio o se justifica demasiado al decirlo.
- Desaparece en los lanzamientos o no muestra su rostro.
- Tiende a decir: “si quieres...”, “cuando puedas...”, “yo solo te cuento, no es para ti si no resuena...”



HUMILLACIÓN

“COBRAR ME DA CULPA”

Personaje: La Mártir

En la venta se manifiesta así:

- Cobra muy por debajo de su valor “porque no quiere que el otro se sienta mal”.
- Cree que ayudar es sinónimo de sacrificio.
- Se siente incómoda hablando de dinero, lo evita.
- Se autosabotea para no tener que cobrar “demasiado”.
- Tiene dificultad para recibir sin “dar algo a cambio”.



TRAICIÓN

“QUIERO EL CONTROL TOTAL”

Personaje: La Controladora

En la venta se manifiesta así:

- Quiere que todo salga perfecto y se frustra si no hay resultados inmediatos.
- No confía en el proceso ni en el cliente: sobreexplica, presiona, manipula sin darse cuenta.
- Si el cliente duda, lo toma como traición y lo bloquea emocionalmente.
- Tiene miedo a que le roben su método, contenido o estrategia.
- Vive la venta como una batalla más que como una danza.



INJUSTICIA

“TENGO QUE HACERLO PERFECTO PARA MERECEER VENDER”

Personaje: La Exigente

En la venta se manifiesta así:

- Nunca se siente lista para lanzar, porque “aún falta ajustar detalles”.
- Se estresa por la estética, los textos, los tiempos, todo debe ser exacto.
- Siente que si no hay resultados altos, ha fracasado.
- Compara sus ventas con las de otros y se castiga internamente.
- Se desconecta del disfrute y de su intuición, vive en el deber.



The image shows two women on a stage. The woman on the left has long brown hair and is wearing a light-colored, textured top. The woman on the right has long dark hair and is wearing a black top, holding a microphone. In the background is a large portrait of Daniel Radcliffe with the words 'e tre' and 'que' visible. The entire image is framed by a border of gold dots.

TU EMPRENDIMIENTO HA VENIDO A SER EL VEHÍCULO
A TRAVÉS DEL CUAL SANES, MADURES E INTEGRES LUZ
PARA PODER SOSTENER SU ENERGÍA Y FRECUENCIA

A woman with long brown hair, wearing a light-colored top, is smiling and waving her right hand. She has a tattoo on her right forearm and is wearing a bracelet. In the foreground, the back of a man's head and shoulders are visible, wearing a dark t-shirt. In the background, there is a poster of a woman with long dark hair and a red top. The text "3. VENTAS FEMENINAS VS. VENTAS MASCULINAS" is overlaid in a gold, serif font.

3. VENTAS FEMENINAS VS. VENTAS MASCULINAS



VENTAS FEMENINAS VS. VENTAS MASCULINAS

Entiende por qué el método clásico te agota y descubre el camino que honra tu energía, tu ritmo y tu autenticidad.

Spoiler: no necesitas empujar ni convencer.

“VOY A POR EL OBJETIVO CON DIRECCIÓN, ESTRUCTURA Y PRECISIÓN.”

- **Direccionalidad:** Tiene un objetivo claro (cierre, conversión, acción específica).
- **Estrategia definida:** Usa técnicas, embudos, lanzamientos estructurados.
- **Liderazgo y autoridad:** Habla desde la certeza, la experiencia, el resultado.
- **Claridad y precisión:** Va al grano, no se dispersa, todo tiene un propósito.
- **Toma de decisiones rápida:** Invita al cliente a moverse, cerrar, avanzar.
- **Persuasión lógica:** Usa argumentos racionales, beneficios, estadísticas.
- **Acción y urgencia:** Motiva a decidir ahora, genera movimiento.
- **Competencia o demostración:** Muestra logros, cifras, autoridad en el campo.
- **Control y estructura:** Planifica, anticipa objeciones, domina el terreno.
- **Cierre activo:** No espera a que el cliente decida, lo guía con firmeza.

ATRAIGO A TRAVÉS DE MI AUTENTICIDAD, MI FRECUENCIA Y MI INTUICIÓN

- **Magnetismo natural:** Se basa en resonancia, conexión emocional y autenticidad.
- **Presencia energética:** Más que lo que dice, lo que siente al vender genera atracción.
- **Cuidado del vínculo:** Contiene, escucha, honra el proceso del cliente.
- **Narrativa emocional:** Cuenta historias, crea visualizaciones, usa el poder de la palabra alma.
- **Fluidez e intuición:** Se adapta al momento, siente cuándo avanzar y cuándo sostener.
- **Invitación amorosa:** No fuerza, no presiona, invita desde el deseo.
- **Valor y conexión:** Ofrece desde el propósito, el corazón y la misión colectiva.
- **Belleza y estética:** Cuida los detalles, la presentación y la experiencia sensorial.
- **Empoderamiento del cliente:** No vende desde el miedo o la escasez, sino desde el deseo y la expansión.
- **Cierre receptivo:** Permite que el cliente llegue a la decisión desde su propio sí interior.



EL SECRETO DE UNA BUENA VENTA ES HACER UN
MIX ENTRE ESTAS 2 ENERGÍAS Y LA MAESTRÍA SE
CONSIGUE PRACTICANDO Y CAGÁNDOLA





4. CONECTA CON EL ESPÍRITU DE TU PROYECTO

Eres el canal por el que el espíritu de tu proyecto ha elegido
venir a la tierra, conecta con él.

TU PROYECTO HABLA EL LENGUAJE UNIVERSAL, POR ESO ES IMPORTANTE QUE TENGAS INTEGRADAS Y APLIQUES LAS LEYES UNIVERSALES PARA COMUNICARTE CON ÉL, POR LA FUERZA NO CONSEGUIRÁS NADA.

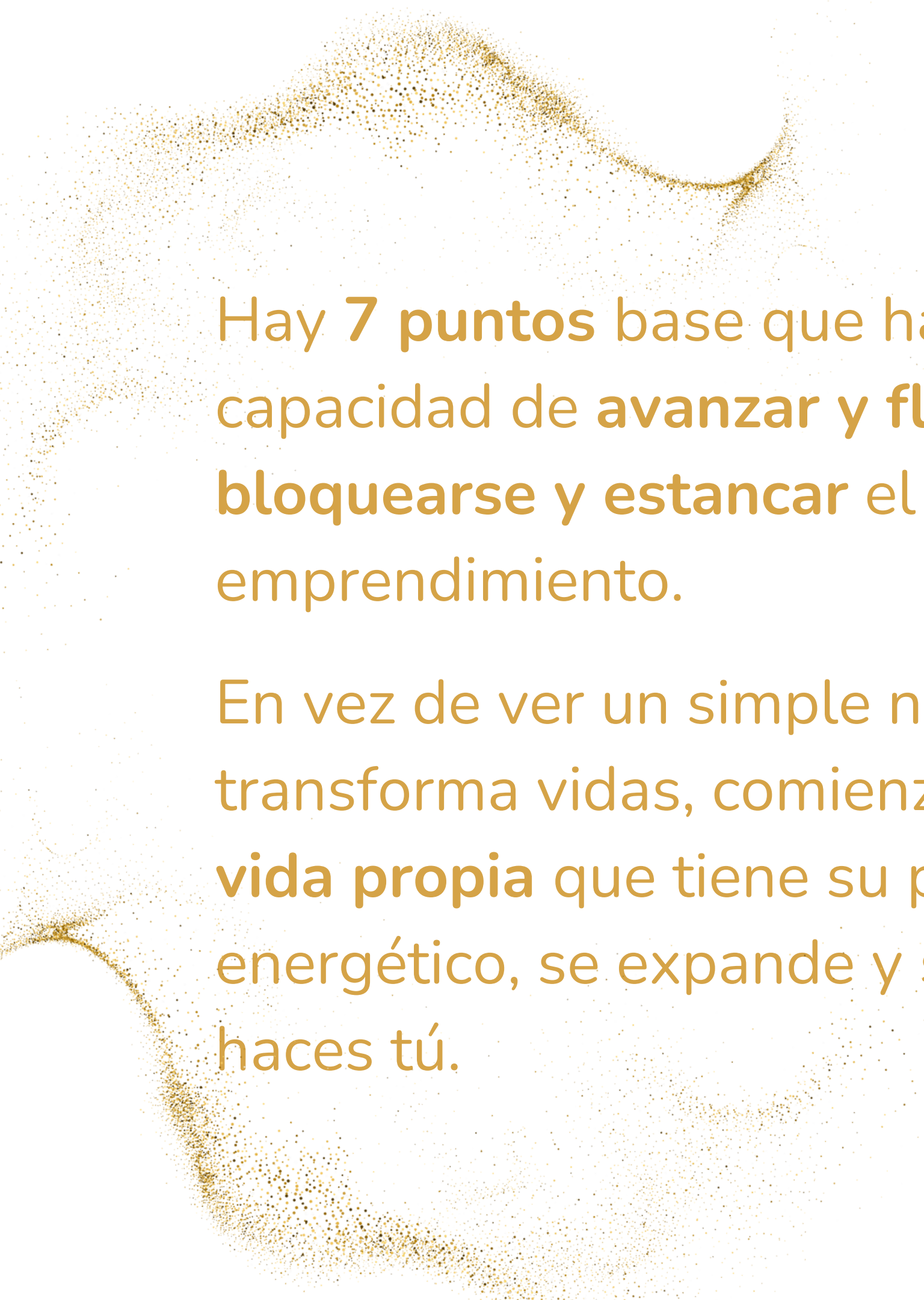
1. **Ley del Mentalismo:** El Todo es mente; el universo es mental.
2. **Ley de Correspondencia:** Como es arriba, es abajo; como es adentro, es afuera.
3. **Ley de Vibración:** Nada descansa; todo se mueve; todo vibra.
4. **Ley de Polaridad:** Todo es dual; todo tiene polos; todo su par de opuestos.
5. **Ley del Ritmo:** Todo fluye y refluye; todo tiene sus períodos de avance y retroceso.
6. **Ley de Causa y Efecto:** Toda causa tiene su efecto; todo efecto tiene su causa.
7. **Ley de Generación:** La generación existe por doquier; todo tiene su principio masculino y femenino.

SI CONTINUÁS EMPRENDIENDO
EN CONTRA DE LAS LEYES
UNIVERSALES Y A FAVOR DE LAS
LEYES HUMANAS, SIEMPRE
ESTARÁS LIMITADA Y CONDENADA
A TENER LOS RESULTADOS QUE
ESTÁS TENIENDO HASTA AHORA,
CERO O POCO.



A pair of hands is shown from the wrists up, palms facing each other, holding a large, glowing, golden-yellow energy field. The field has a spiral pattern in the center, resembling a vortex or a sun. The background is dark and textured, with a subtle gradient from dark purple to a lighter, hazy yellow where the energy field is concentrated. The overall mood is mystical and spiritual.

5. CONOCE EL CAMPO ENERGÉTICO BLOQUEADO EN TU PROYECTO

A decorative trail of golden particles, resembling sand or dust, curves from the top left towards the bottom left of the slide.

Hay **7 puntos** base que hablan de la capacidad de **avanzar y fluir** o de **bloquearse y estancar** el crecimiento de tu emprendimiento.

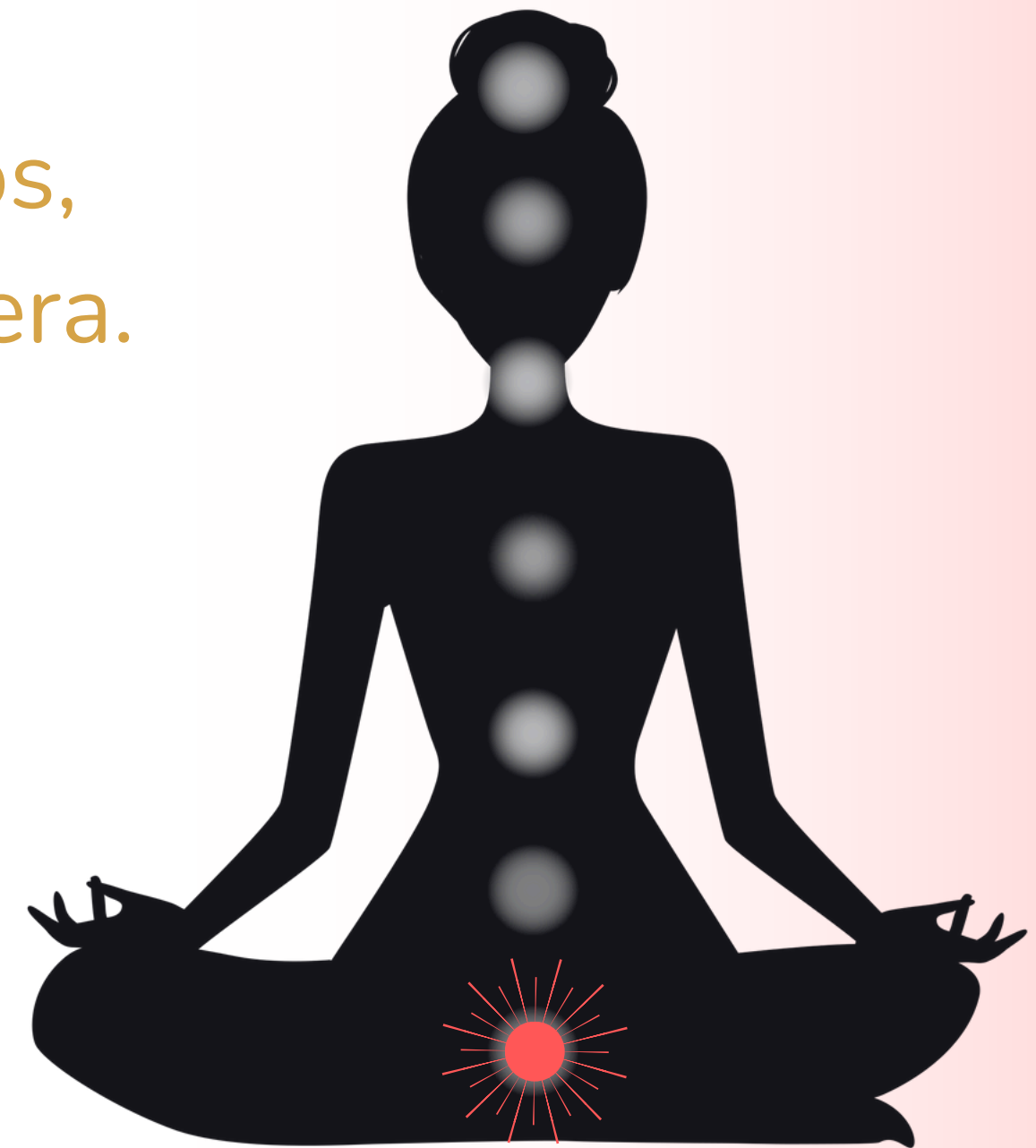
En vez de ver un simple negocio que transforma vidas, comienza a ver **un ser con vida propia** que tiene su propio campo energético, se expande y se contrae como lo haces tú.



● 1. CHAKRA RAÍZ: DINERO – ESTRUCTURA – ACCIÓN

Aquí se manifiestan las ventas, los embudos,
los precios, tu sueldo, la proyección financiera.
“Sin raíz, no hay cosecha.

Lo espiritual no sostiene un negocio
sin estructura.”



● 2. CHAKRA SACRO: CREATIVIDAD – DISFRUTE – GENERACIÓN DE IDEAS

Aquí habita tu relación con el placer de emprender, la capacidad de innovar, jugar, hacer estrategias diferentes y magnéticas.

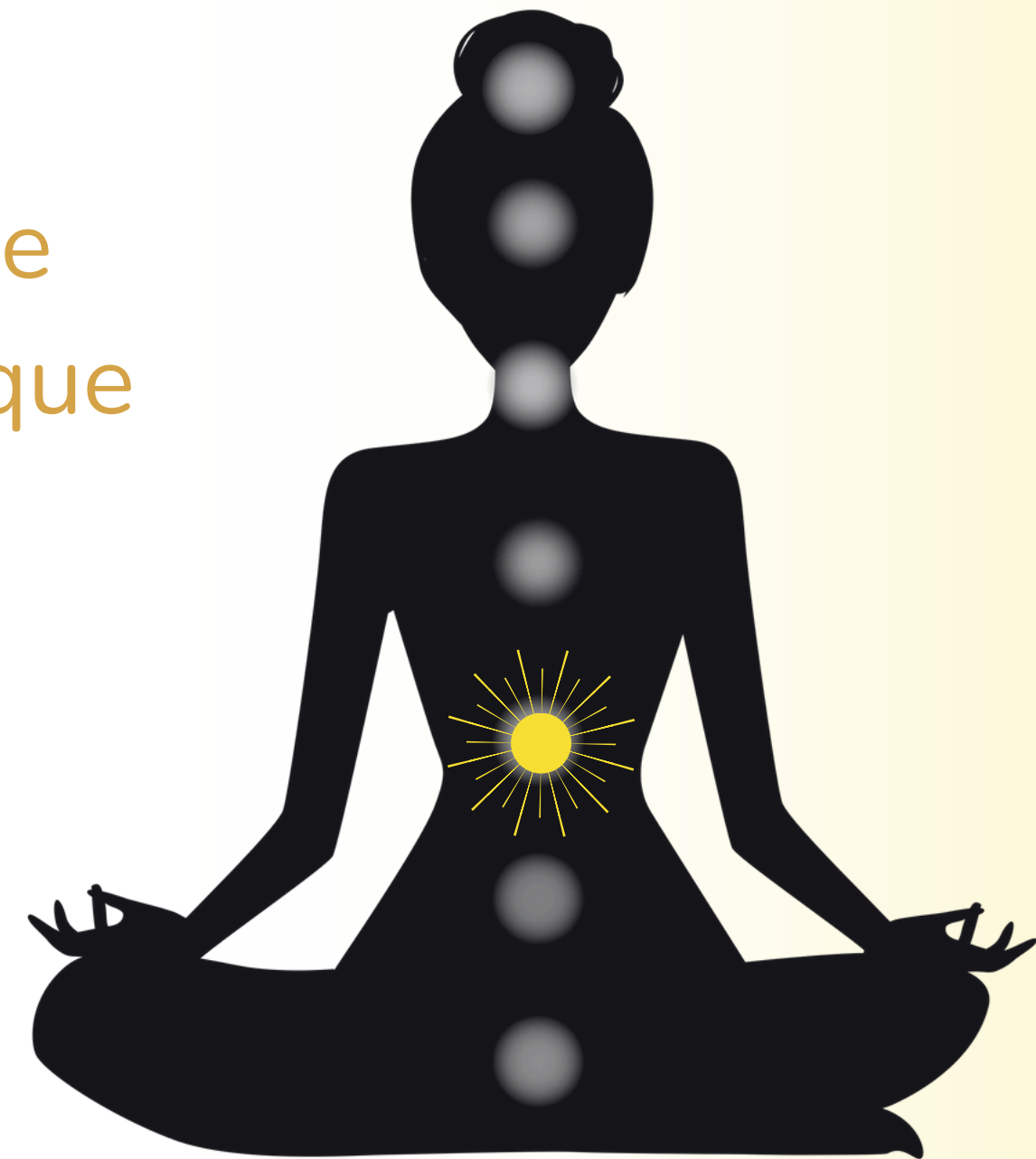
“El dinero ama la energía creativa que se divierte facturando.”



● 3. CHAKRA PLEXO SOLAR: PODER PERSONAL – LIDERAZGO – LÍMITES

Tu valor, tu reputación, la energía con la que hablas de tus precios y el tipo de clientela que eliges atraer.

“No puedes atraer clientes premium con autoestima en bancarrota.”



♥ 4. CHAKRA CORAZÓN - SERVICIO - CONEXIÓN - MAGNETISMO

El amor con el que das, el impacto que sueñas
dejar, la generosidad que activa la abundancia.

“Lo que das de corazón, regresa multiplicado...
siempre que sea desde la plenitud.”



● 5. CHAKRA GARGANTA: COMUNICACIÓN – MENSAJE – VERDAD

Tu voz, tu mensaje de marca, tu contenido, lo que escribes, lo que te callas, lo que vendes con palabras.

“Tu mensaje no se repite, porque tu voz es única. No te calles.”



● 6. CHAKRA TERCER OJO: VISIÓN – ESTRATEGIA – PLANIFICACIÓN

Tu proyección a corto y largo plazo, tu planificación cuántica, la visión de imperio que estás creando.

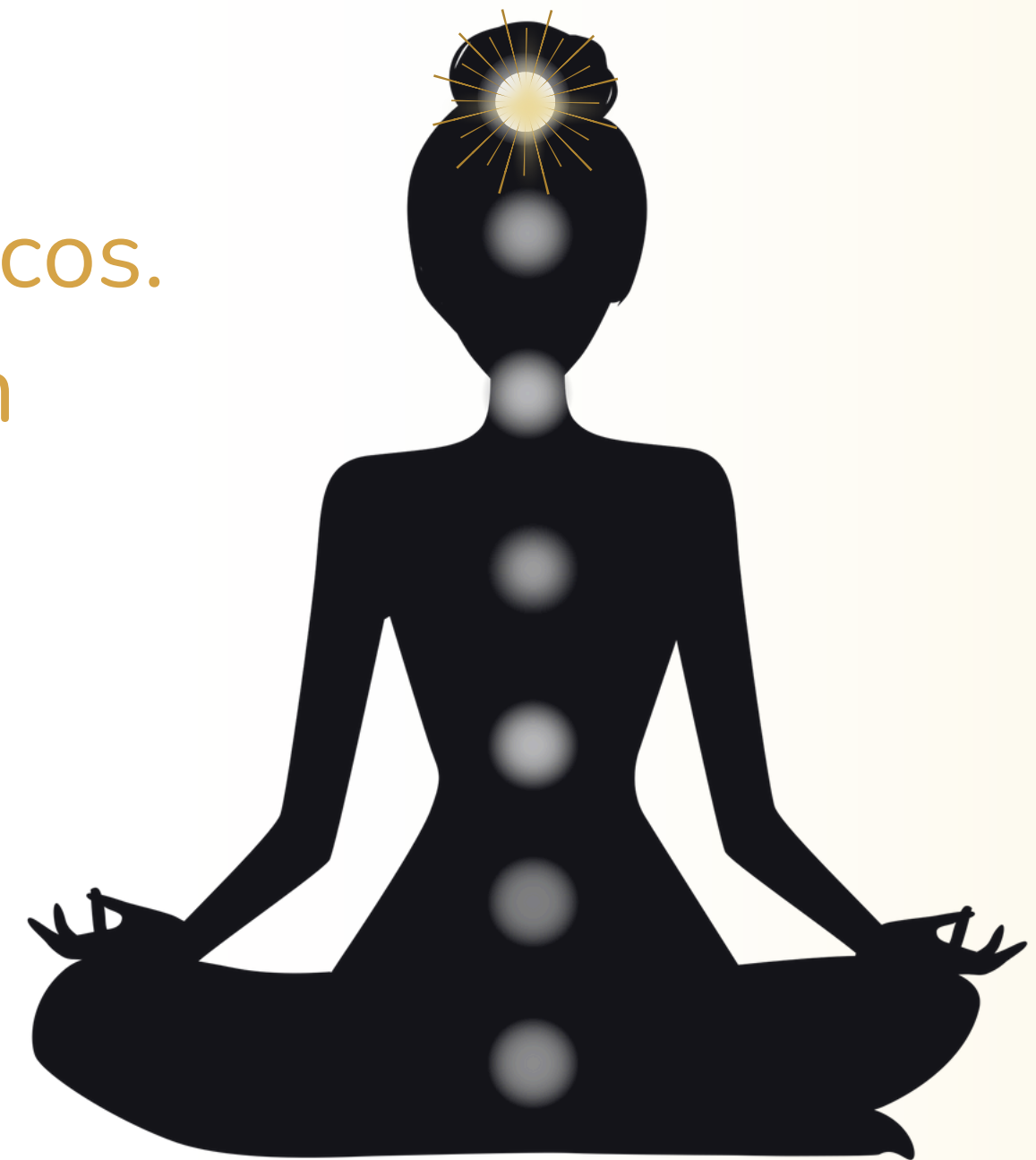
“Sin visión, solo repites lo que ves en Instagram. Con visión, creas imperios.”



● 7. CHAKRA CORONA: CONEXIÓN DIVINA – CANALIZACIÓN – DESCARGAS CREATIVAS

La fuente de ideas, nombres, conceptos únicos.
Aquí nace tu marca alma, tus proyectos con
propósito.

“Todo gran negocio es una revelación
canalizada. Recibe, honra y ejecuta.”





EN LA CLASE DE AYER HICIMOS UNA LIMPIEZA
Y ACTIVACIÓN DE CHAKRAS

A person wearing a beanie and a jacket is seen from behind, standing in a field of tall grass. They are pointing their right hand towards the horizon. The sun is low on the horizon, creating a warm, golden glow and long shadows. The sky is filled with soft, wispy clouds.

6. EL DENOMINADOR
COMÚN EN TODAS LAS
VENTAS: DINERO



EL DINERO QUE RECIBES POR EL SERVICIO QUE APORTAS ES LA PRUEBA QUE DIFERENCIA TU NEGOCIO DE UN JUEGO DE NIÑOS.

ES EL VEHÍCULO POR EL CUAL TU NEGOCIO SE ESTANCA O SE EXPANDE Y LA CAPACIDAD DE GENERAR RIQUEZA A TRAVÉS DE TU EMPRENDIMIENTO DEPENDE EN UN 90% DE TU RELACIÓN CON EL DINERO, ES DECIR, EN CÓMO LO VES, COMO LO PERCIBES, CÓMO TE SIENTES CON ÉL, CÓMO LO UTILIZAS Y LO PIENSAS.

HAY 3 TIPOS DE CREENCIAS QUE TE ALEJAN DE ESTE:

- NO MERECEIMIENTO - CHAKRA CORAZÓN
- IMPOSIBILIDAD - TERCER OJO
- INCAPACIDAD - PLEXO SOLAR



CUANDO TÚ CAMBIAS LA
FORMA DE PENSAR Y SENTIR,
LO DE FUERA SE TRANSFORMA.

¿QUÉ PASARÍA EN TU PROYECTO SI
COMIENZAS A TRANSFORMAR TU
RELACIÓN CON EL DINERO? A AMARLO,
SEDUCIRLO, APRENDER A GESTIONARLO,
APRENDER A MULTIPLICARLO Y A
ATESORARLO?



7. COHERENCIA Y DESPROGRAMACIÓN DEL EMPRENDIMIENTO 3D



8. ESCRITURA TERAPEUTICA Y ANCLAJE A PODER



LA ÉLITE
CONSCIENTE

LA ÉLITE CONSCIENTE

**Abrimos oficialmente las puertas de nuestro nuevo CLUB para
emprendedores conscientes en formato membresía**

550€

PAGO
ANUAL

- **Acceso inmediato** a contenido formativo .
- **Sesión grupal EN VIVO** cada semana con Saray, Diana, Fran o un experto cada mes
- **Audio** mensual del clima astrológico
- **Salvapantallas** mensual con mantra de poder:
- **Ritual** del mes
- **Reto** del mes
- Acceso a la comunidad privada en Esmerise.
- **Regalo Especial** - 1 Mes de acceso GRATIS a Diosas Fitness
- **Bonus 1** - Conversaciones secretas.
- **Bonus 2** - Secretos de cómo facturar 10.000€ en un lanzamiento.
- **Bonus 3** - Automatiza y vende.
- **Bonus 4** - Workshop en directo El secreto del campo Electro Magnético
- **Bonus 5** - Eventos que Facturan
- **Bonus 6** - Aprende a duplicar tu tiempo o Hackea tu Tiempo
- **Bonus 7** - Entrada VIP Online al próximo evento de Damas Alfa.

55€

PAGO
MENSUAL

- **Acceso inmediato** a contenido formativo .
- **Sesión grupal EN VIVO** cada semana con Saray, Diana, Fran o un experto cada mes
- **Audio** mensual del clima astrológico
- **Salvapantallas** mensual con mantra de poder:
- **Ritual** del mes
- **Reto** del mes
- Acceso a la comunidad privada en Esmerise.
- **Regalo Especial** - 1 Mes de acceso GRATIS a Diosas Fitness
- ~~Bonus 1~~ - Conversaciones secretas.
- ~~Bonus 2~~ - Secretos de cómo facturar 10.000€ en un lanzamiento.
- ~~Bonus 3~~ - Automatiza y vende.
- ~~Bonus 4~~ - Workshop en directo El secreto del campo Electro Magnético
- ~~Bonus 5~~ - Eventos que Facturan
- ~~Bonus 6~~ - Aprende a duplicar tu tiempo o Hackea tu Tiempo
- ~~Bonus 7~~ - Entrada VIP Online al próximo evento de Damas Alfa.

INGRESA A
LA ÉLITE CONSCIENTE

CLICK AQUÍ

SI TIENES DUDAS CONTACTA
AL EQUIPO DE SOPORTE AQUÍ

CLICK AQUÍ